

打造中国燃气具行业第一媒体



# 中国燃气具

## CHINA GAS APPLIANCES



(内部交流)

实名网站: 中国燃气具官方网 新浪微博: 中国燃气具官方微博

**革新的力量** P32  
——欧意电器的速度与远景



欧意集团总裁  
方志明

# Intertek： 深化燃气具产业链发展，引领认证行业新潮流



Intertek中国区建筑产品事业部总经理 黄强

## 一站式多国认证，全力攻克技术和认证壁垒

作为中国认证行业的先行者，Intertek始终以服务客户为己任，完善一站式多国认证服务体系，为国内燃气具出口商、出口供应商提供专业服务。

“Intertek中国区燃气具业务的服务项目已从当初的单一测试、验货发展到今天具有测试、检验、评估、认证、工厂审核、装货前检验等全面、广泛的一站式服务。”黄强说，“客户的需求始终是我们的发展方向，也是我们分析市场，确定战略的基点。”因此，Intertek始终能做到快速应对客户需求。黄强表示，当客户需求还处于萌芽阶段，燃气具业务团队往往能敏锐地捕获到市场信号，及时开展市场调研工作，经过反复论证和分析，再与集团高层深入商讨客户需求和市场价值，最终确定是否投入市场开发。

以客户需求为导向，同样体现在Intertek先人一步开拓了多个国家和地区的认证通道。在欧洲市场，Intertek很早就成为欧盟认可的公告机构（公告号：0359），客户产品在获得Intertek的CE认证后，产品就可以销往欧盟市场。在北美市场，Intertek自有的ETL认证早

近年来，国内燃气具行业发展迅猛，形成了“珠三角”和“长三角”两大燃气具产区。有数据显示，2013年中国燃气具产品年出口总额已突破280亿美元。2014年北美经济的持续好转也向国内燃气具出口商传递积极信号。

与此同时，围绕节能、环保、安全的发展趋势，各国市场准入门槛逐渐抬高，同时，国外大量知名燃气具企业逐渐进入中国，冲击国内市场，燃气具企业若想在国际市场进一步提升占有率，除了提升自身技术能力和研发水平，与第三方测试认证机构通力合作也是提

升竞争力的有效方式之一。

全球燃气具行业的深入发展，也吸引了一批在国际上有影响力的认证机构加大对华投资力度，强化认证实力。Intertek天祥集团（以下简称Intertek）便是第一家进入中国的国际质量与安全服务机构，服务燃气具行业已经超过10年。

未来，燃气具行业的发展格局究竟会走向何方，第三方检测认证机构如何顺应市场潮流服务燃气具企业？Intertek中国区建筑产品事业部总经理黄强为此对Intertek的发展之道做出解析。

已在该国市场建立了采购商、零售商甚至是消费者的购买信心。而在澳洲市场, Intertek是目前澳洲SAI GLOBAL认可的, 国内唯一一家本地化澳洲测试服务实验室。不仅如此, 南非、中东、南美的市场认证也已成功开拓, 这意味着, 客户在拿到欧美等国的产品认证证书的同时, 还可以同步申请南非、中东、南美等证书, 极大地节省了时间, 可以让最新的产品以最快的速度投入市场。

每一次工业的进步必然会引发技术变革, 燃气具的发展也一样。Intertek中国区燃气具业务的专业工程技术团队始终站在技术发展的前端, 帮助客户攻克认证障碍, 引导客户顺利进军国际市场, 成为了Intertek应对市场最坚实的后盾。

黄强说, 技术人员只有深入解读各国测试法律法规, 细致解读客户的需求, 才能有针对性地提出全方位的服务方案。每次开拓认证市场时, Intertek也加强技术人员进行国际间的技术交流, 深入学习和掌握国外先进的测试技术, 再将获得的最新技术知识传递到国内。其传递方式之一, 就是通过举办不同规模的专业研讨会, 与客户共同分享最新测试

要求, 解答客户疑问, 为之提出改进建议, 这极大地保障了国内燃气具出口产品的质量和安全性, 协助国内客户更加稳健地走向各国市场。

#### 本地化认证, 打造全球运营网络优势

近年来, 随着燃气具技术的飞速发展, 产品更新换代的周期也在缩短, 如何实现在最短周期获得各国市场的最快准入成为国内燃气具出口商最关注的问题。从2008年开始, Intertek的本土燃气具实验室在全球市场准入体系下, 实现本地测试并发证, 北美认证和欧洲认证均由签证官本地签发, 以最快速度帮助燃气具出口商获得北美ETL 和欧盟CE标志。

实现完全的本地化认证而快速获得全球市场的准入, 大大节省企业的时间和成本, 对国内广大燃气具企业意义巨大。这意味着燃气具的测试认证周期最大程度可以缩短至2-3周。黄强说, 早在燃气具行业发展进入新的增长阶段之时, Intertek就凭借全球化的运营网络进行了资源转移, 比如将一位经验丰富的签证官调至中国。“以客户需求为导向”不仅是Intertek一贯

坚持的根本基点, 也是Intertek的优势所在。

#### 整合实验室资源, 深化燃气具产业链发展

现在, 中国经济发展已经进入“第二季”, 燃气具行业也将迎来更高层次的发展, 以万和为代表的中国企业已经朝着“综合热能解决方案”的方向迈进。黄强说: “国内燃气具产业链升级是发展的必然趋势, 我相信Intertek需要做的事, 就是整合自身实验室资源, 提高测试技术实力, 联动整个燃气具产业链, 推动“综合热能解决方案”实现一站式多国认证, 并以最短的测试认证周期帮助其进入国际市场。”

2013年, Intertek中国区燃气具业务在稳步增长的同时又上了一个新台阶, 赢得了广大客户的支持和认可。2014年伊始, Intertek已然全力投入到全新的工作中。访谈尾声, 黄强代表Intertek天祥集团发出新年祝福: “衷心祝愿国内燃气具客户抓住机遇, 更多地把目光投向海外市场, 实现企业跨越式发展。Intertek始终是您进军国际市场的强有力的合作伙伴, 以满足您的需求为服务宗旨, 全心全意帮助您的产品达到世界各个角落。”